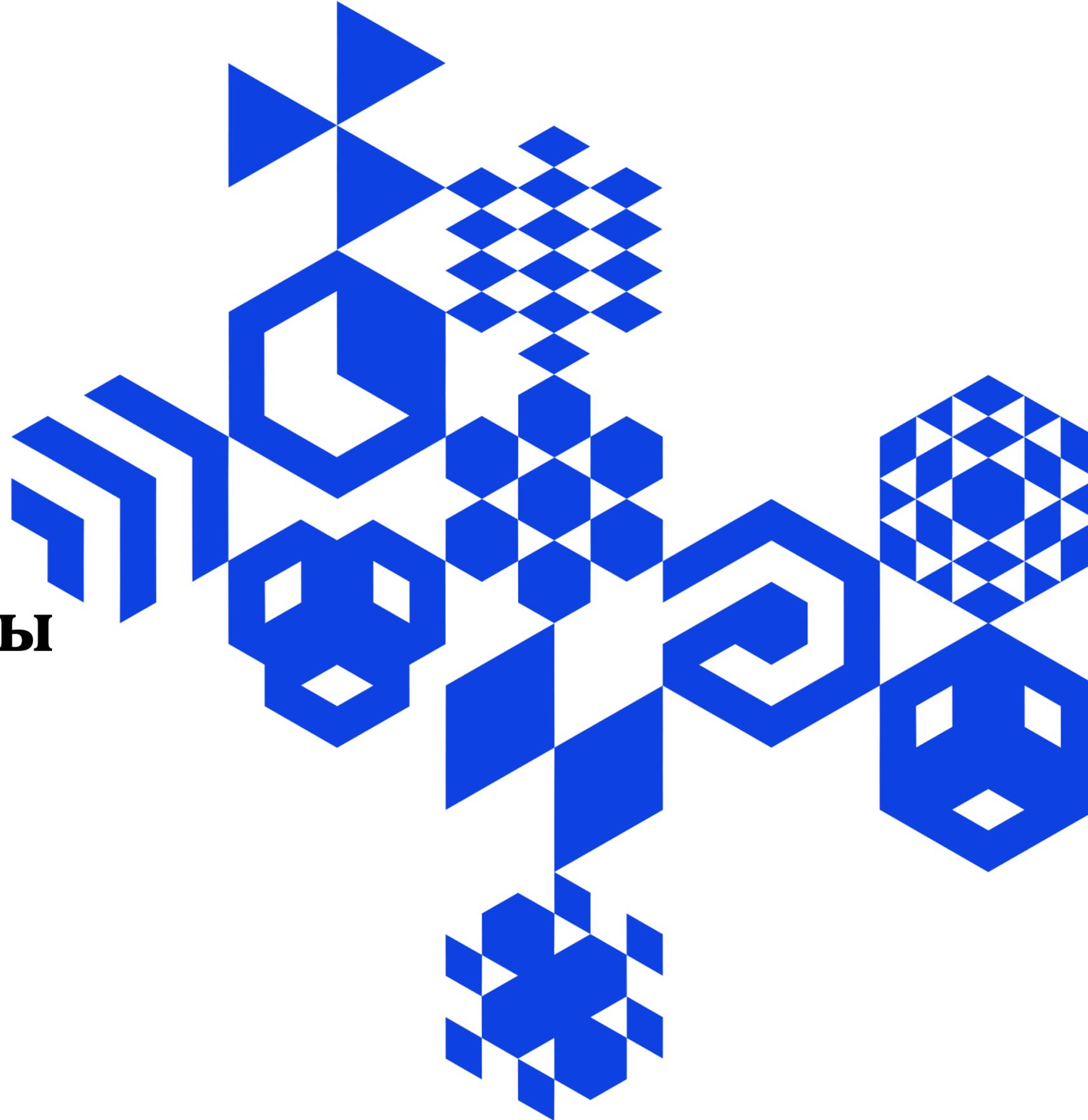




**Автоматизация работы  
тендерного отдела  
на платформе ELMA**



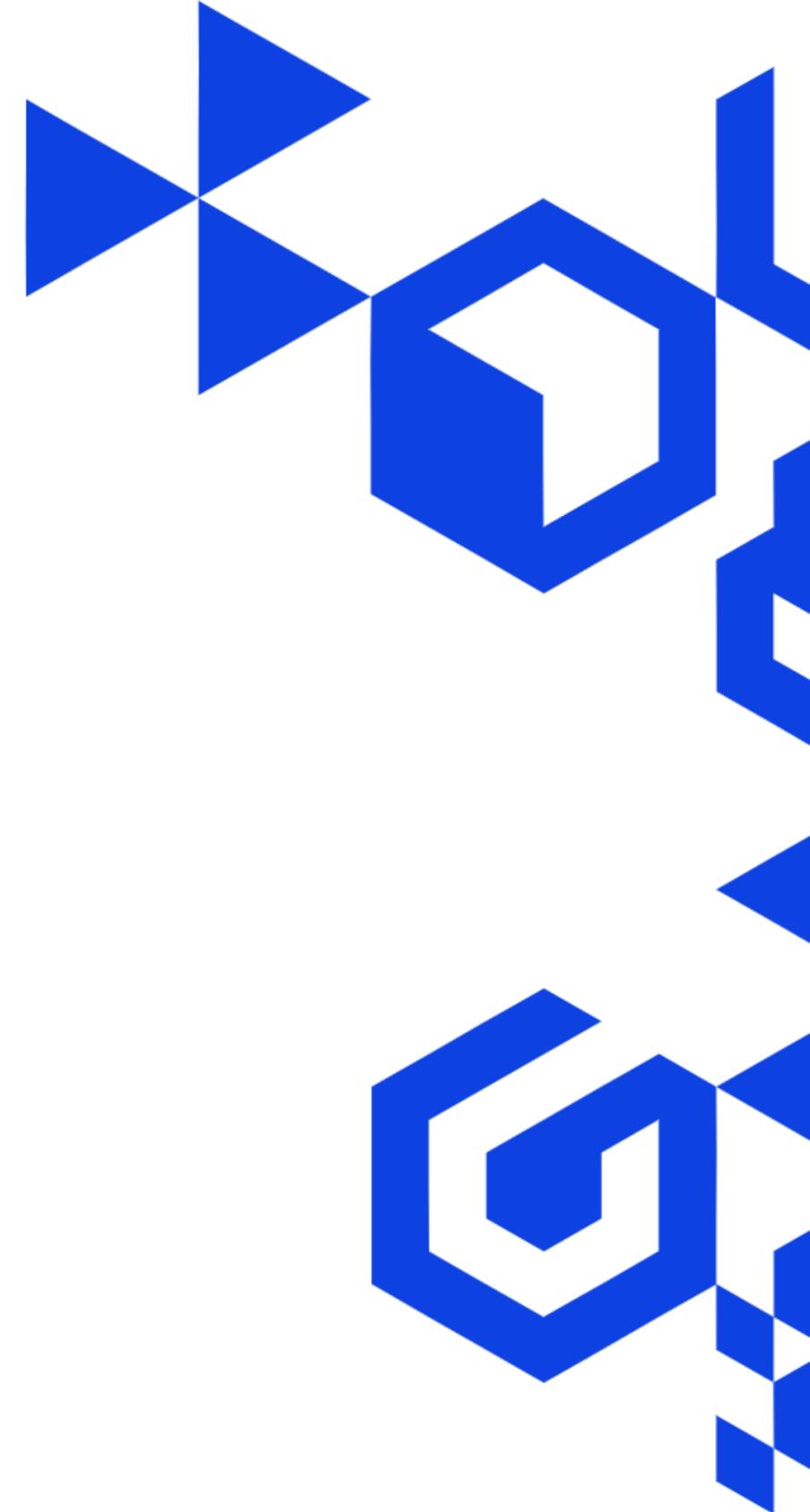
## Задача

Перед нашей командой стояла задача оптимизировать работу тендерного отдела посредством интеграции через API между платформой ELMA, которую тендерный отдел использовал в своей работе, и площадкой «СБИС Торги».

В ELMA был создан отдельный блок, содержащий канбан-доску с карточками тендеров. В карточку каждого тендера импортировались параметры из системы «СБИС Торги», набор импортируемых параметров настроен под потребности тендерного отдела и специфику работы Globus IT. Далее карточки обрабатываются нашими специалистами внутри доски в ELMA. В системе предусмотрена возможность сбора и выгрузки статистики работы тендерного отдела.

### Основные задачи системы

1. Повышение прозрачности и управляемости процесса подачи заявки и участия в тендерах.
2. Повышение качества и скорости работы отдела.
3. Возможность сбора данных, анализ которых позволит принимать бизнес-решения.
4. Упрощение взаимодействия со «СБИС Торги» через API.
5. Ускорение процесса подачи заявок на тендеры и обработки результатов через улучшение и автоматизацию.
6. Улучшение OTIF (on time in full) — показатель того насколько тендеры обработаны вовремя и в полном объеме.
7. Гибкость в процессах.
8. Сокращение административных расходов.



## Назначение и цели создания системы

1. Создание выделенного блока в ELMA с информацией по закупкам, обновляющейся ежедневно в 10:00 МСК, для работы с ней и документами по тендерам напрямую.
2. Оптимизация процесса обработки результатов посредством создания канбан-доски, на которой специалисты отдела работают с карточками тендеров, перемещая их между различными статусами.
3. Сбор статистики и аналитика посредством возможности выгружать отчеты по работе с тендерами на доске.
4. Возможность создавать тендеры вручную, а также просматривать документы по тендеру.



## Реализация и дизайн

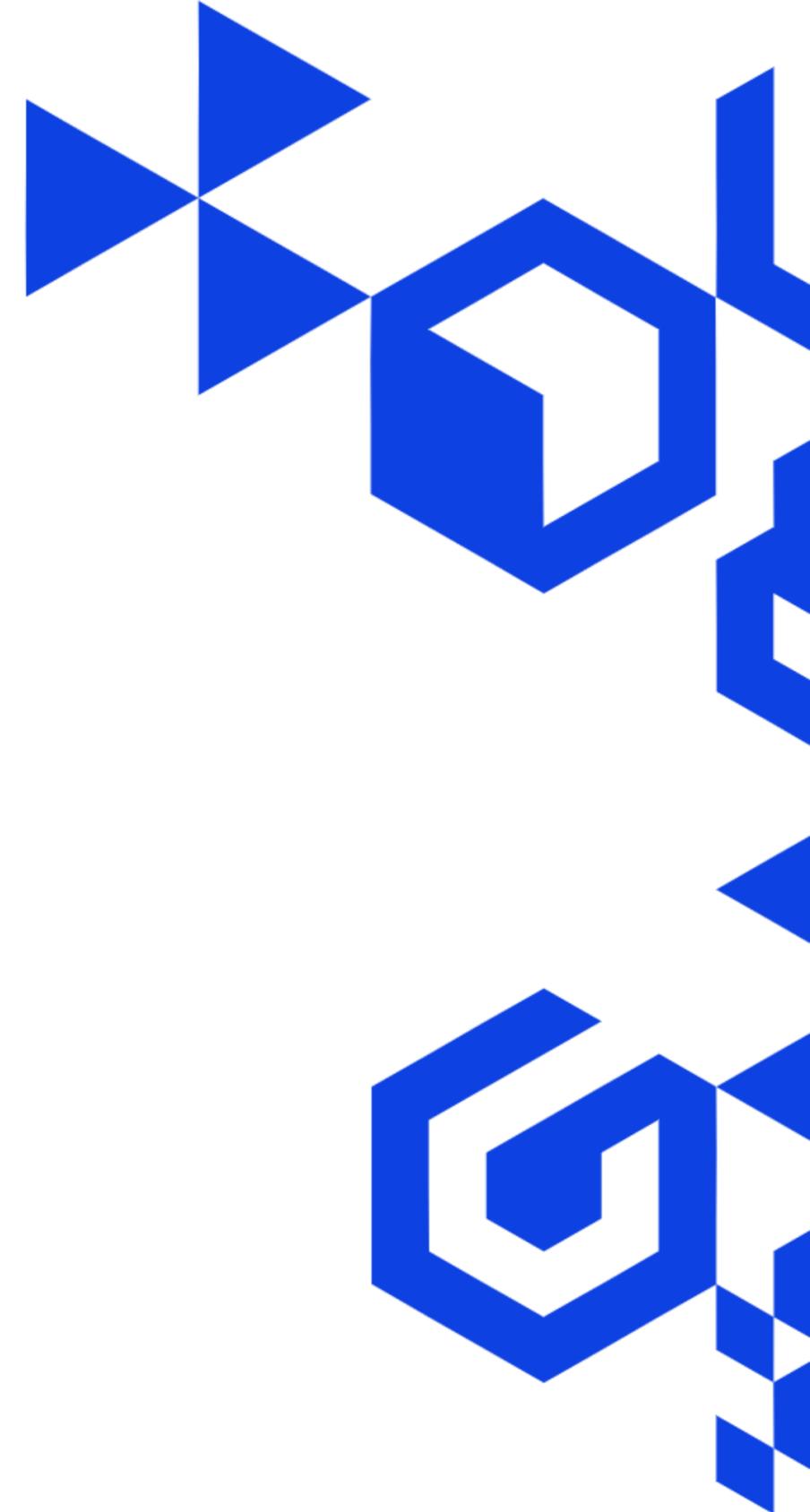
Над разработкой системы работала небольшая **экспертная команда — 3 человека: разработчики и РМ.**

Производится ежедневный импорт новых тендеров из «СБИС Торги» в ELMA по API. Импортируются тендеры из фильтров с названиями «Аутсорсинг» и «Разработка ПО» с дополнительным фильтром по дате публикации `fromPublishDateTime =` текущему дню.

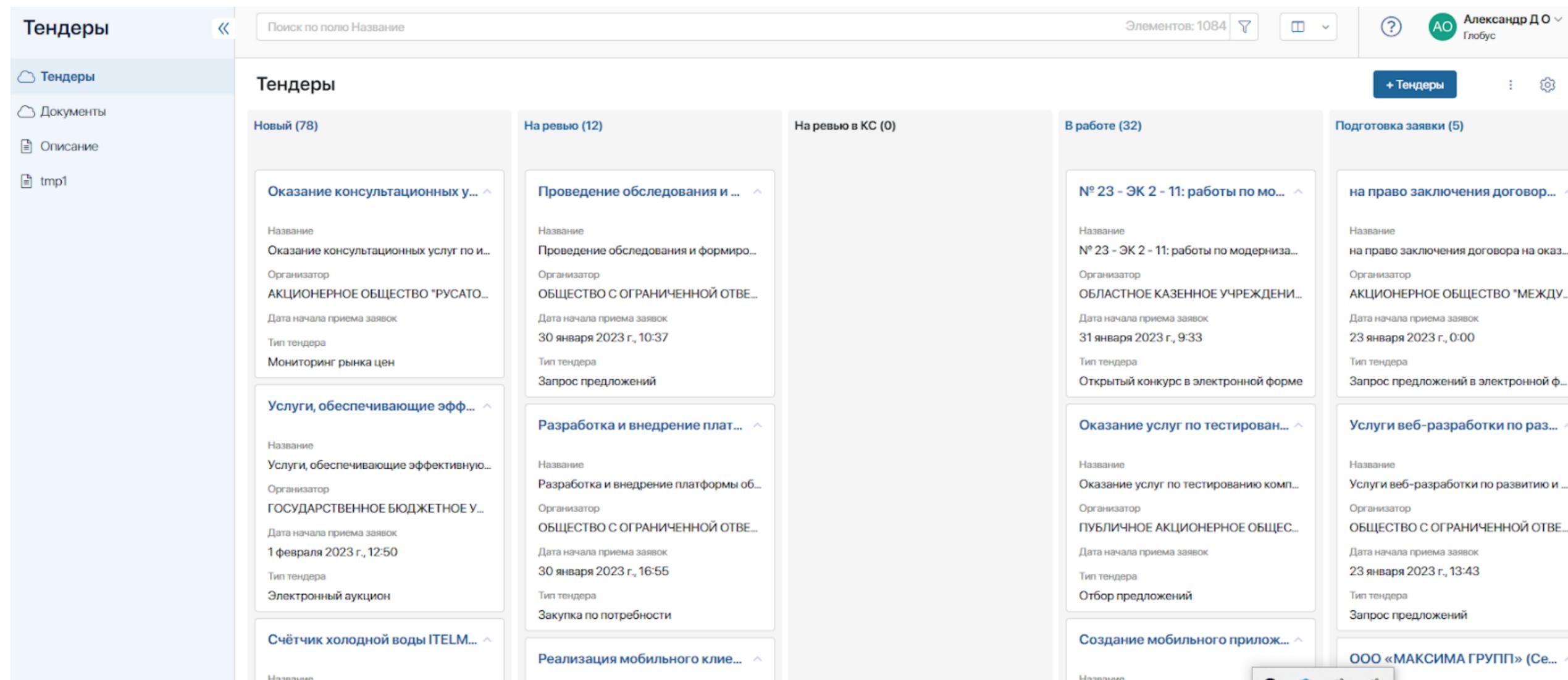
Качественная настройка данных фильтров производится в `online.sbis.ru`.

## Программный код

1. Запуск импорта производится по расписанию через `crontab` командой `php yii sbis-import/import`
2. Параметры доступа к `sbis` для программного кода хранятся в `.env` файле на сервере



# Дизайн система представляет собой канбан-доску



The screenshot displays a Kanban board for managing tenders. The interface includes a sidebar with navigation options: "Тендеры", "Документы", "Описание", and "tmp1". The main area is divided into five columns representing different stages of the tender process:

- Новый (78)**: Contains three cards with details such as "Оказание консультационных у...", "Услуги, обеспечивающие эфф...", and "Счётчик холодной воды ITEL...".
- На ревью (12)**: Contains three cards including "Проведение обследования и ...", "Разработка и внедрение плат...", and "Реализация мобильного клие...".
- На ревью в КС (0)**: This column is currently empty.
- В работе (32)**: Contains three cards such as "№ 23 - ЭК 2 - 11: работы по мо...", "Оказание услуг по тестирован...", and "Создание мобильного прилож...".
- Подготовка заявки (5)**: Contains three cards including "на право заключения договор...", "Услуги веб-разработки по раз...", and "ООО «МАКСИМА ГРУПП» (Се...".

Each card displays the following information: "Название" (Title), "Организатор" (Organizer), "Дата начала приема заявок" (Start date of application reception), and "Тип тендера" (Tender type). The top of the board features a search bar, a filter icon, a view toggle, and a user profile for "Александр Д О Глобус".

# Карточка тендера

Оказание консультационных услуг по исследованию рынка труда и подбору кандидатов на позицию ...

Тендер **Файлы тендера** Наша заявка

Название	Оказание консультационных услуг по исследованию рынка труда и подбору кандидатов на позицию главного бухгалтера для нужд АО РАОС		
Тип тендера	Мониторинг рынка цен	Комментарий	
Статус	Прием заявок	Дата публикации	Дата создания
Реестровый номер	3218873	1 февраля 2023 г.	2 февраля 2023 г., 10:00
Название платформы	B2B Center (Коммерческие)	Дата начала приема заявок	Окончание приема заявок
Тип платформы	Коммерческая	Дата тендера	7 февраля 2023 г., 23:59
Ссылка на агрегаторе	<a href="https://online.sbis.ru/page/tender-card/163811239">https://online.sbis.ru/page/tender-card/163811239</a> <small>Ссылка на тендер в системе агрегатора</small>		
Ссылка на тендер	<a href="https://www.b2b-center.ru/market/view.html?id=3218873">https://www.b2b-center.ru/market/view.html?id=3218873</a>		
<b>Организатор</b>			
Организатор	АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО "РУСАТОМ ОВЕРСИЗ"	ФИО контактного лица	
ИНН Организатора	7725413350	Email контактного лица	
Регион	Москва		
<b>Оплата</b>			
Начальная цена	Конечная цена		
Процент предоплаты	Обеспечение заявки	Суммы из лотов тендера	

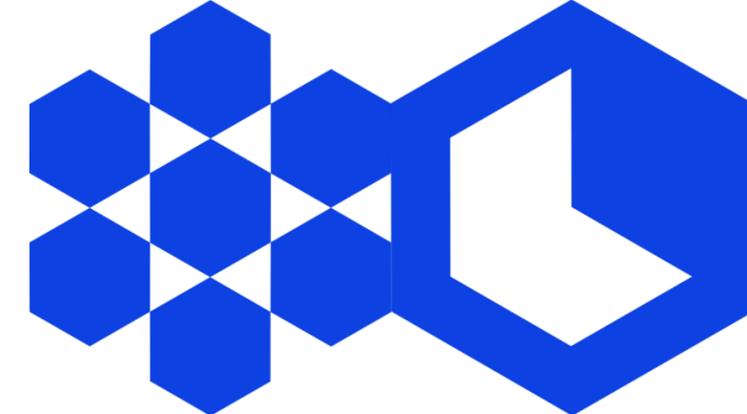
Статус элемента: **Новый**

Задачи ^  
[+Задача](#)

Лента ^  
[Сообщение](#)

[Редактировать](#) [Сменить статус](#) [Удалить](#)

# Документы по тендерам



Тендеры << Поиск по полю Название Элементов: 4704

Документы

<input type="checkbox"/>	Название	Ссылка на документ
<input type="checkbox"/>	Техническое задание счетчик (КС).pdf	<a href="https://zakupki.mos.ru/newapi/api/FileStorage/Download?id=2138699017">https://zakupki.mos.ru/newapi/api/FileStorage/Download?id=2138699017</a>
<input type="checkbox"/>	CO.pdf	<a href="http://zakupki.rosatom.ru/file.ashx?oid=6716267">http://zakupki.rosatom.ru/file.ashx?oid=6716267</a>
<input type="checkbox"/>	Извещение.doc	<a href="http://zakupki.rosatom.ru/file.ashx?oid=6716265">http://zakupki.rosatom.ru/file.ashx?oid=6716265</a>
<input type="checkbox"/>	T3.docx	<a href="https://bidzaar.com/api/filestorage/files/download/34624499-085c-4acb-83f1-659720fc5a32">https://bidzaar.com/api/filestorage/files/download/34624499-085c-4acb-83f1-659720fc5a32</a>
<input type="checkbox"/>	Coffee Cup 250ml.pdf	<a href="https://bidzaar.com/api/filestorage/files/download/4f9d75c7-a354-400b-8033-dfe590ea3ddf">https://bidzaar.com/api/filestorage/files/download/4f9d75c7-a354-400b-8033-dfe590ea3ddf</a>
<input type="checkbox"/>	Спецификация.docx	<a href="https://bidzaar.com/api/filestorage/files/download/49087e78-abbd-4b1a-b5b2-82107916627e">https://bidzaar.com/api/filestorage/files/download/49087e78-abbd-4b1a-b5b2-82107916627e</a>
<input type="checkbox"/>	Договор_постоплата.docx	<a href="https://bidzaar.com/api/filestorage/files/download/4650834c-2a06-4e57-98fa-e4130e270445">https://bidzaar.com/api/filestorage/files/download/4650834c-2a06-4e57-98fa-e4130e270445</a>

## Результат

За 1,5 месяца был разработан рабочий MVP, который представляет собой полноценный функциональный блок, в котором специалисты отдела могут подавать заявки и обрабатывать тендеры быстрее и эффективнее.

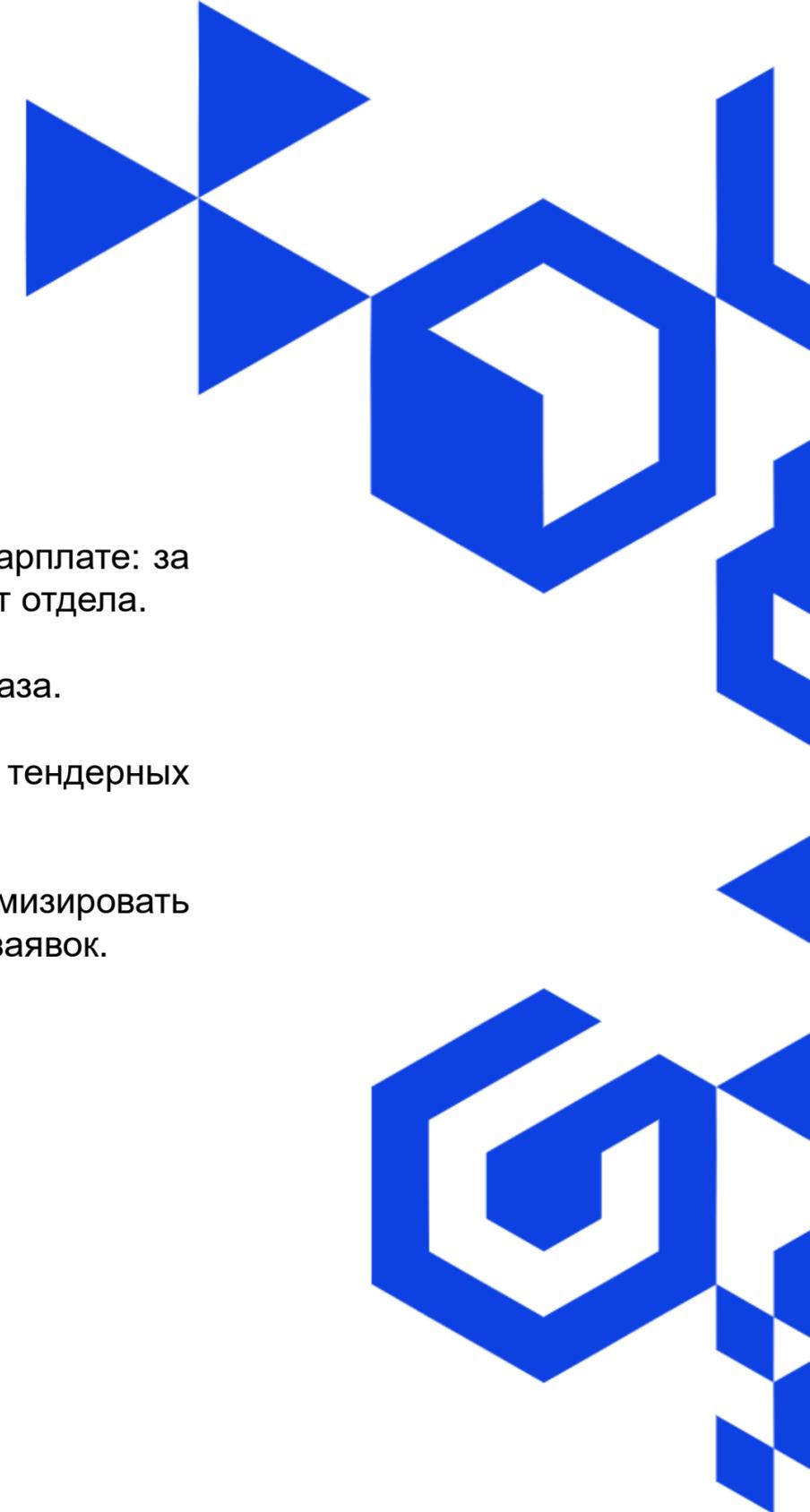
Система не только позволяет обрабатывать тендеры, она анализирует данные, строит и выгружает отчеты, что позволяет оптимизировать процесс и исключить возможность ошибок и накладок.

## Технологический стек

1. Backend: REST API (Сбис Торги).
2. Frontend: ELMA.

## Экономическая выгода

1. Компания сэкономила около 1 млн. рублей в год на зарплате: за счет автоматизации не потребовались расширять штат отдела.
2. Сократилось время обработки тендерных заявок в 3 раза.
3. Сократилось количество ошибок при обработке тендерных заявок в 2 раза.
4. Достоверная аналитика в системе позволила оптимизировать работу отдела, стали обрабатывать в 2,5 раз больше заявок.
5. Количество выигранных тендеров выросло на 25%.





## Globus

Мы помогаем крупному бизнесу реализовать его цифровую стратегию. Высоконагруженный backend, легкий frontend, продуманный мобайл и умный ML

**12**

лет опыта на  
рынке ИТ

**300+**

команда  
профессионалов

**400+**

проектов

**2-е место в России**

место в рейтинге лучших разработчиков  
мобильных приложений (Tagline)

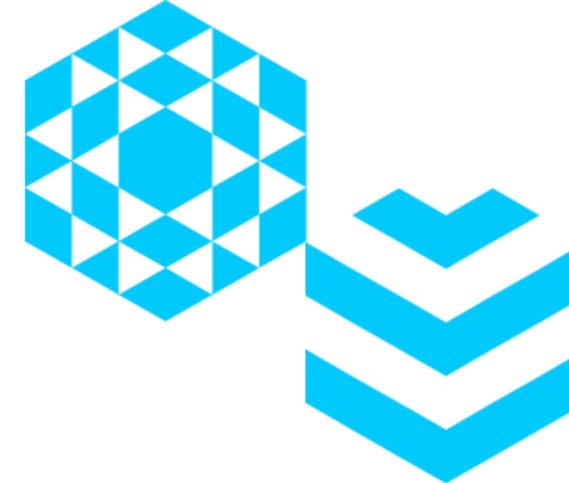
**Топ-10**

крупнейших разработчиков приложений  
для бизнеса и госструктур (CNews)

**1,4+ млрд**

выручка 2021





## 2022

### Tagline Awards



### Золотое приложение



### Рейтинг Рунета



### Премия Рунета



## 2021

### Tagline Awards



### Рейтинг Рунета



### Awwwards

Honorable Mention X 2

### Золотое приложение



## 2020

### Best Mobile Apps Awards



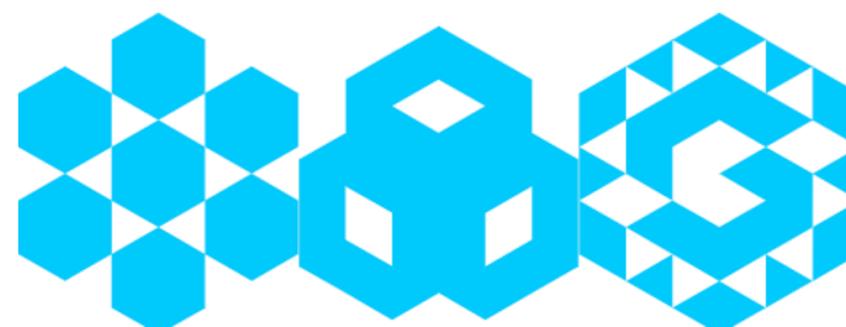
### Рейтинг Рунета



### Золотое приложение



### Золотой сайт



## 2019

### Tagline Awards



### Золотое приложение

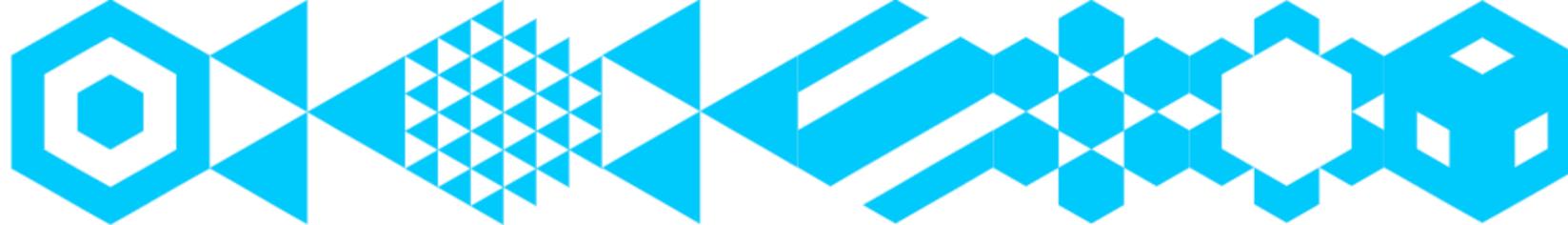


### Рейтинг Рунета



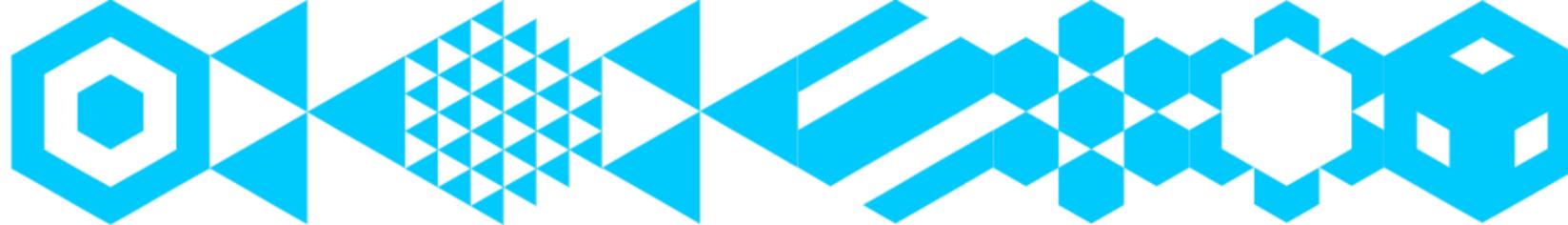
### Digital-премия #DO2019





## Клиенты





## Клиенты





## Контакты



+7 495 175 13 96

8 800 775 13 96

[contact@globus-ltd.com](mailto:contact@globus-ltd.com)

