СХцентричность в эпоху перемен

Анна Кузнецова

Руководитель Практики BPM, NAUMEN

NAUMEN

25.05.22

Анна Кузнецова

Эксперт в области процессного совершенства, BPM, CRM, построения систем клиентского сервиса. Опытный потребитель услуг.

2006 Окончила Уральский Федеральный университет, Физико-технический факультет,

специальность - Управление качеством

2011 Окончила Президентскую программу подготовки управленческих кадров,

специальность - Стратегия управления предприятием

17+ лет Управляю проектами и командами по решению истинных задач наших клиентов

5+ лет Член ассоциации ABPMP Russia. Председатель оргкомитета конкурса BPM-проект года

Всегда Вижу как можно сделать лучше

akuznetsova@naumen.ru +7 (916) 037-97-59



Награды и премии





Топ-5

игроков рынка Искусственного интеллекта в РФ по выручке

`2021



Участник программы и ассоциации «Национальные чемпионы»

2018-2021



20% компаний рейтинга

являются нашими клиентами





Naumen Contact Center

включен в отчет Gartner

`2017-2015

Forbes

Дважды в рейтинге

лучших работодателей России

12020-2021



Топ-20

лучших работодателей России

2017-2021



ТОП-3

производителей ВРМ-решений в России по объему выручки

`2018



ТОП-15 SaaS провайдеров

по обороту

`2019

Решениями пользуется 1000+ компаний

Государственные корпорации и ОИВ

























Digital-native компании























NAUMEN

Представительства иностранных компаний

















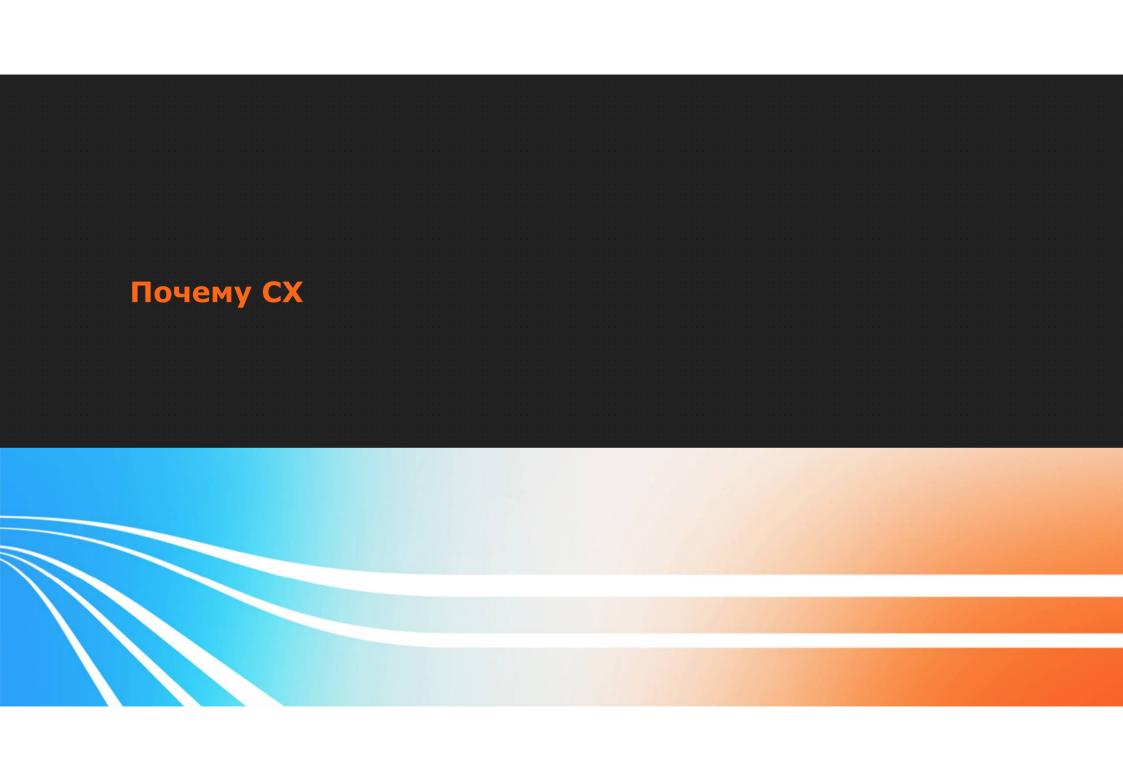


















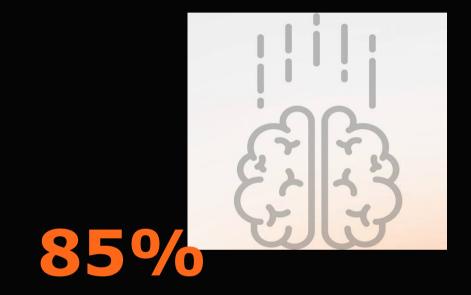
Где мы сейчас?

Ожидания от ИИ в СХ: взгляд из 2018 года



компаний внедрят ботов помощников к 2020 году

Oracle



запросов от клиентов будет помогать обслуживать ИИ в 2020 году

Gartner

Получение продуктов, сервисов и поддержки дистанционно – новая парадигма клиентского поведения

NAUMEN

Банки

30%

клиентов стали пользоваться мобильными приложениями чаще

+20% ⊙СБЕРБАНК

ежемесячная аудитория мобильного приложения

x5



доля вкладов, которые оформили дистанционно

x3,5 **■**BTБ

доля кредитов наличными, оформленных онлайн Ритейл

+10 млн

новых покупателей в ритейле

+57%

рынок интернетторговли в 2020

40%

ритейлеров внедрили новые способы доставки

только 18%

покупателей планируют вернуться к покупке FMCG-товаров офлайн

- Рост числа дистанционных коммуникаций с клиентами
- Рост нагрузки на клиентский сервис, которая никуда не уйдет

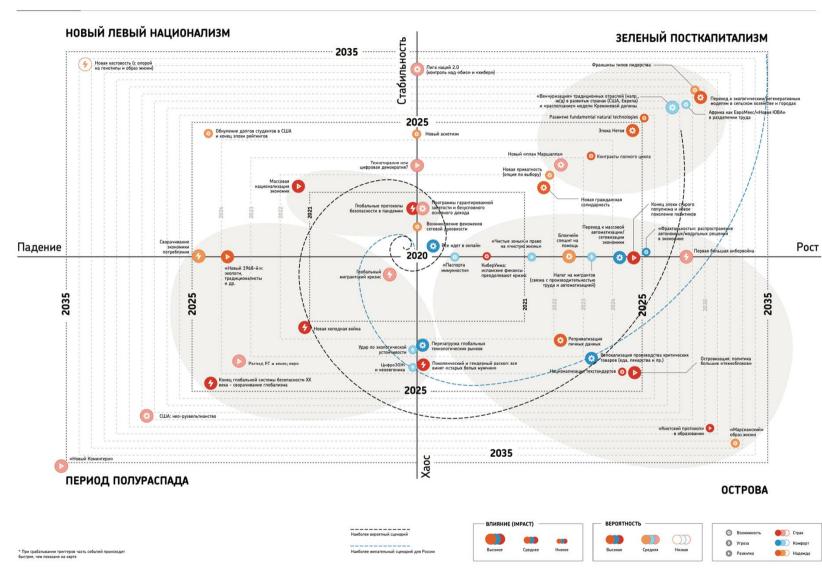
NAUMEN



А что дальше?

НАИБОЛЕЕ ВЕРОЯТНАЯ ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНОСТЬ СЦЕНАРИЕВ

Национальная технолюгическая инициатива Пространство возможного



NAUMEN

- 2020: Всё идёт в онлайн
- 2021: Космический интернет и цифровое образование
- 2022: Новая холодная война, перезагрузка глобальных технологических рынков
- **2023**: Контракты полного жизненного цикла, релокация производств
- 2024: Острова: Национализация тех.стандартов, переход к массовой автоматизации/ сетевизация экономики
- **2025-2030**: Первая большая кибервойна



Источник: НТИ. «Форсайт 2020-х» Карты будущего

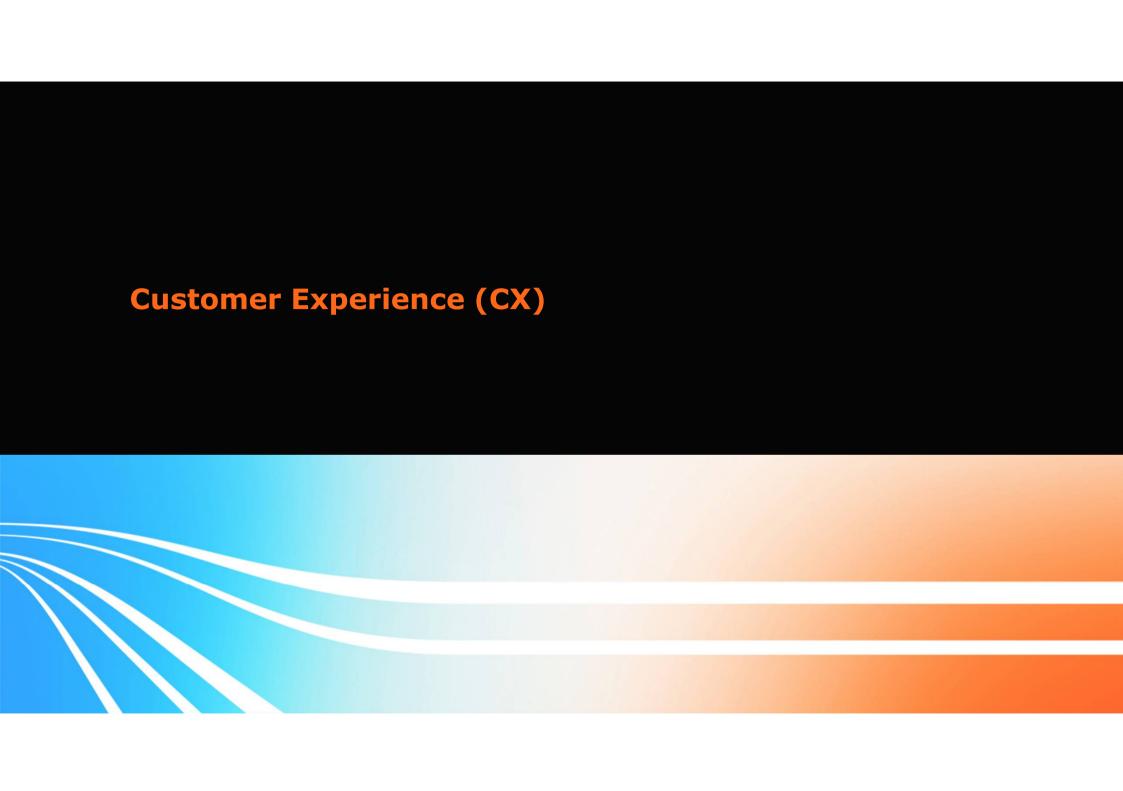






Какими нужно быть?

- Умение быстро меняться (трансформироваться)
- Падежность (бесперебойность)
- Ориентация на клиента



Customer Experience (CX) такой какой есть

Стадии СХ-трансформации

NAUMEN



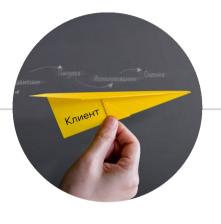
Сбор СХ-метрик

AHT, NPS, CSI..



Повышение доступности сервисов

Омниниканальность



Клиетоцентричность бизнеса

Профиль-360, СЈМ *Клиентоцентричная корпоративная культура

Вы работаете с СХ, если...





Директор по клиентскому сервису



Специалист по клиентскому счастью



Голос клиента



Клиентский опыт



Клиентский путь (СЈМ)



Профиль 360

Customer Experience экосистема

Экосистема СХ для обслуживания клиентов





Naumen Contact Center

Эффективная работа и быстрое масштабирование крупнейших проектов





Единая платформа для всех макрорегионов



Ускорение процессов за счет единого окна и мощного модуля исходящих обзвонов



Гейфимиция работы макрофилиалов: сравнение показателей между собой



Миграция с Avaya и Cisco

1400

рабочих мест операторов

x2

скорость обработки контактов 85%

утилизация операторов на проектах



Naumen Contact Center



Лучший клиентский опыт и комплексный подход к автоматизации обслуживания

Суть проекта:

Построение омниканального обслуживания

Особенности:

- 500 операторов
- 7 каналов обслуживания доступны клиентам
- Сервис с учетом контекста и сквозная история взаимодействия с клиентами по телефону, email, в чатах на сайте и приложении, Telegram, WhatsApp и Вконтакте

+2.1 **п.п.**

рабочих рост CSI в 2020 году

40%

продаж обеспечивает контакт-центр

125 млн руб.

продажи через текстовые каналы ежемесячно



Naumen Speech & Text AI

Уровень сервиса для потребителей

96%

показаний приборов учета электроэнергии успешно передаются через голосового бота

400 000

звонков с показаниями ежемесячно обслуживает голосовой робот 30%

клиентов дают обещание погасить долг в срок голосовому роботу-коллектору

52

тематики голосового помощника

NAUMEN

Голосовой помощник на входящей линии

Классифицирует звонки и консультирует клиентов по частотным вопросам:

- состояние лицевого счета и задолженность
- квитанции, оплата и перерасчет
- личный кабинет
- льготы и тарифы
- операции со счетчиками

31 млн руб.

ежегодно экономит компания за счет цифровых сотрудников **78%**

входящих звонков покрываются возможностями и навыками ИИ-помощника



Naumen Conversation Intelligence

Лучший клиентский опыт и комплексный подход к автоматизации обслуживания





Автоматизированное прогнозирование нагрузки и планирование графиков

Более 400

операторов

AVAYA

Миграция КЦ c Avaya 4 млн

клиентов

45%

чатов обслуживает виртуальный помощник 4 канала

охватывает бот: чат на сайте, в приложении, Telegram и WhatsApp в 26 раз

вырос трафик в чатах за 3 года с сохранением уровня автоматизации



Naumen Knowledge & Learning Management Systems



какие эффекты дает простой доступ к нужной в работе и актуальной информации?



х6 снижение количества ошибок в консультациях

- 10% среднее время обработки обращения (AHT)

© СОВКОМБАНК

40% снижение доли нерешенных вопросов клиентов, требующих повторной обработки

х2 онбординг и адаптация персонала

Naumen Workforce Management

NAUMEN

Оптимизация сквозных процессов розничного и корпоративного конвейеров, департамент андеррайтинга

Было

- 4 территориальные площадки на территории РФ
- распределенная команда и большой поток задач из различных информационных систем
- сотрудники работают в нескольких интерфейсах
- сложно быстро распределять и контролировать сроки исполнения заявок
- отсутствует общая картина загрузки сотрудников и возможность прогнозирования бедующих период
- отсутствует единая отчетность

Стало

- единая платформа по сбору, классификации, приоритизации и маршрутизации заявок
- алгоритм управления очередями и диспетчеризацией заявок (с учётом квалификации, степени занятости, местонахождения и ролей исполнителей)
- контроль работы исполнителей, соблюдение рабочего графика, выполнение установленных нормативов
- построение рабочих графиков сотрудников
- прогнозирование рабочей нагрузки на подразделения андеррайтинга и кредитного мониторинга

700

сотрудников ежедневно работают в системе

12 000

ежедневно обрабатываемых кредитных заявок на 15%

увеличилась производительность сотрудников



Naumen Service Desk Федеральное казначейство

NAUMEN

Профиль

- 40 000+ сотрудников
- 90 территориальных органов
- 11 часовых поясов

Описание:

Импортозамещение платформы HP Service Manager на платформу Naumen Service Desk

Процессов перенесено из HP SM:

- Управление Обращениями
- Управление Инцидентами
- Управление Стандартными запросами
- Управление Изменениями
- Управление Каталогом ИТсервисов
- Управление Уровнем услуг
- Управление Проблемами
- Управление Знаниями
- Управление Событиями

Интеграций настроено:

- JIRA (OTP 2000)
- Единая почтовая система (ЕПС)
- Сквозная авторизация (MS AD)
- Подсистема хранения конфигурационных элементов (ПХКЭ)
- Подсистема информирования и отчетности (ПИО)
- Подсистема обеспечения безопасности информации (ПОИБ)

1.3+ млн

Получателей услуг

500+ тыс. 8+ тыс.

Организаций получателей услуг

Услуг из Каталога услуга с правилами маршрутизации запросов 300+ тыс.

Открытых на момент миграции запросов для продолжения их обработки в Naumen SD



Naumen CDP & BPM Мотив Телеком

NAUMEN

Суть проекта:

Реализация системы с элементами: CRM + BPM + Inventory

23%

увеличение Service Level при обслуживании абонентов в КЦ

Особенности:

- предварительная проработка процессов и архитектуры
- действительно сквозной процесс
- 17 интеграций
- ITIL и eTom вместе

8.000.000P

оптимизация фонда оплаты труда КЦ в первый год проекта

70 сквозных бизнеспроцессов

15 000 обращений в день обрабатываются теми же силами

93%<u>FCR в контактном центре</u>



Naumen Voice of Customer & Feedback Федеральная пассажирская компания

NAUMEN

Суть проекта:

Создание единого профиля пассажира и автоматизация процессов обработки обращений

Особенности:

- интеллектуализация,
- безопасный контур,
- сложности прямой интеграции,
- развитие в сторону омниканальных коммуникаций.

5 000

сотрудников в системе

на 25%

сократится скорость обработки сложных запросов

на 70%

сократится скорость обработки простых запросов



Customer Experience здесь и сейчас

Что сейчас в приоритете у бизнеса?

NAUMEN

Поддержать непрерывность процессов клиентского обслуживания

- Автономность в новых условиях и отказоустойчивость
- Скоростной запуск или миграция
- Быстрое масштабирование в случае роста нагрузки
- Сохранение текущих каналов коммуникации с клиентами

О 2 Сохранить баланс между операционной эффективностью и качеством сервиса

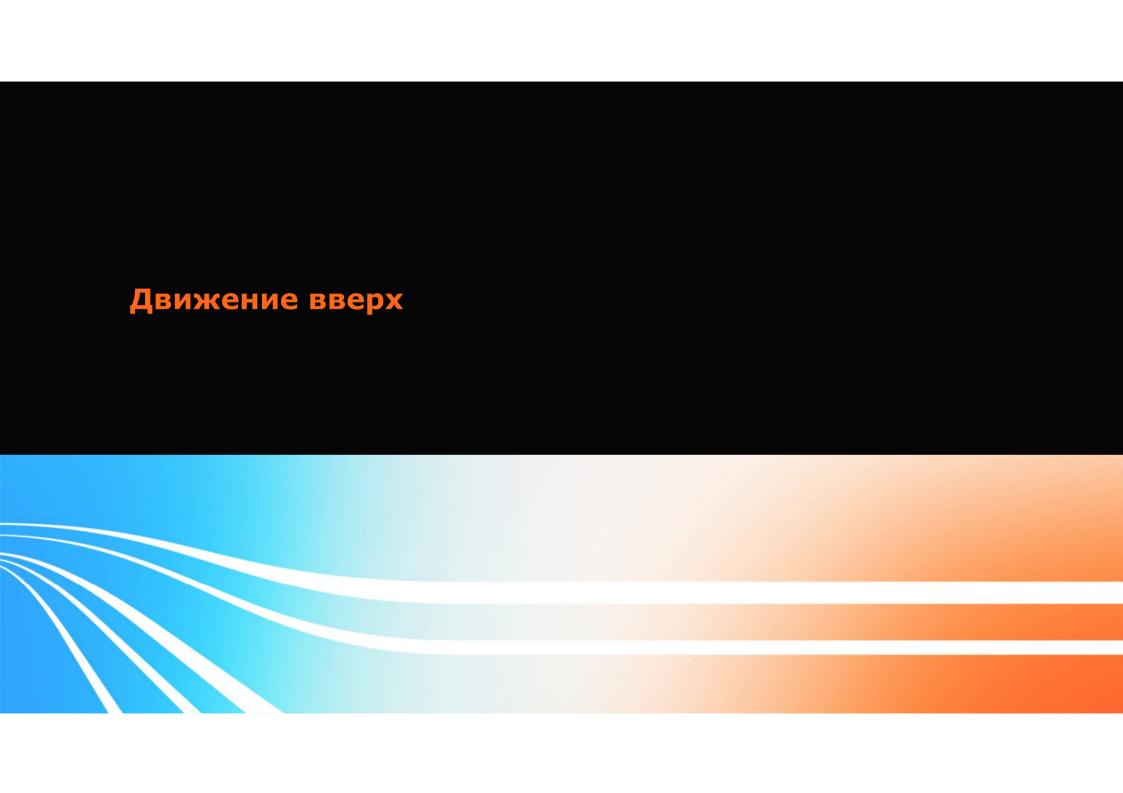
- Роботизация с быстрыми результатами
- Простые пути для развития и наращивания существующей автоматизации
- Сохранение ключевых показателей клиентского сервиса
- Технологический фундамент для инноваций сейчас и цифрового «рывка» в будущем

- Решения в реестре отечественного ПО
- Отказоустойчивость 99% и безопасность технологического стека
- Российская команда разработки, внедрения и поддержки
- Продукты уровня enterprise и 500+ проектов в области дистанционного обслуживания
- ИИ и no-code инструменты и цифровой трансформации бизнеса

Новая основа корпоративного ПО







Боты-помощники: взгляд из 2022 года

NAUMEN

10-18%

крупнейших компаний внедрили чат-ботов

17% банков

18% ритейлеров

9% страховщиков

2-10%

крупнейших компаний внедрили голосовых ботов

10% банков

2% ритейлеров

4% страховщиков

25% - 60%

уровень автоматизации в успешных проектах с ботами

50%

уровень автоматизации в среднем

В большинстве компаний операторы все еще играют значимую роль в операциях в клиентском сервисе

^{*}По данным ежегодных исследований NAUMEN в финансовом секторе и ритейле

NAUMEN

Мы помогаем бизнесу обеспечивать бесперебойный и качественный клиентский сервис

Контакты





Анна Кузнецова

Руководитель Практики ВРМ компании NAUMEN, председатель оргкомитета конкурса ВРМ-проект года

+7 (916) 037-97-59

akuznetsova@naumen.ru www.naumen.ru

Инновационные технологии и опыт для цифровизации страны:

Управление инновациями, знаниями и экспертизой, предсказательные модели, диалоговые роботы, сквозные процессы, ОЦО, Legal & HR Tech

Телеграм-канал @naumen channel



Надежное ПО для импортозамещения №1 в РФ

Управление цифровой инфраструктурой, оборудованием, клиентскими коммуникациями, деловыми процессами, закупками и сервисом